

## **Vacature: Sales Manager bij SieStar**

**Introductie:** Kom jij ons team versterken? SieStar is een start-up, actief in de energietransitie en bruisend van ambitie. Wij ontwikkelen, produceren, onderhouden en monitoren batterij-energieopslagsystemen in Terneuzen. Dit doen wij van begin tot eind, alles in eigen huis! Wij bieden oplossingen voor bedrijven zodat zij kunnen blijven groeien in de wereld van netcongestie. Met onze batterij-energieopslagsystemen kunnen bedrijven energie bufferen, hun energiebeheer optimaliseren en zelfs handelen op de energiemarkt.

Ben jij een ondernemend persoon, vol energie en initiatieven en wil jij bijdragen aan het verduurzamen van de maatschappij? Dan is SieStar dé plek voor jou!

**Wat zijn je taken?** Als sales manager bij SieStar ga jij actief op zoek naar nieuwe leads en werk jij samen met collega's om het netwerk te versterken. Jij bent verantwoordelijk voor het ontwikkelen en behouden van relaties met klanten en zakelijke partners. Verder werk je offertes uit en sluit je contracten af. Kortom, aan variatie geen gebrek!

### **Herken jij jezelf hierin?**

- Je hebt veel energie, enthousiasme en je bent een aanhouder
- Je beschikt over veel inlevingsvermogen, waardoor jij effectieve en onderhoudende gesprekken kunt voeren met contacten
- Jij kan "tussen de regels" doorlezen en dus zo een gesprek naar eigen hand zetten
- Een HBO/WO opleiding – Je bent een commercieel ingesteld persoon met een feeling voor elektrotechniek en bij voorkeur kennis van de energiemarkt
- Je beschikt over volledige beheersing van de Nederlandse taal; beheersing van de Engelse taal is gewenst
- Je bent in bezit van een geldig rijbewijs B

**Wat bieden wij jou?** Naast heel veel energie bieden we een functie met veel onafhankelijkheid, verantwoordelijkheid en mogelijkheden; met ruimte voor persoonlijke input, nieuwe ideeën, initiatieven en ondernemerschap.

Verder bieden wij jou:

- Salaris tussen de €4.000 en €6.200 afhankelijk van jouw achtergrond en ervaring
- Een laptop en mobiel
- Een auto (EV) van de zaak
- 25 vakantiedagen en 13 ADV-dagen (40-urige werkweek) om jouw batterij ook te kunnen ontladen en opladen.

**Waarom werken bij SieStar?** SieStar opereert in een snel groeiende markt met een duidelijke focus en een product met een enorm potentieel. De energiemarkt is dynamisch, waardoor jij elke keer weer opnieuw wordt uitgedaagd.

Onze kernwaarden stromen door onze aderen:

- **Samenwerken:** Intern en extern met klant als partner.
- **Toewijding:** We knallen vooruit, zijn betrokken doeners met oog voor kwaliteit.
- **Respect:** We gaan respectvol om met collega's, klanten, leveranciers en omgeving.
- **Open:** Voor nieuwe ideeën, werkwijzen en no-nonsens communicatie.
- **Origineel:** Bouwend op onze multi-industrie kennis en ervaring werken we innovatief en klantgericht.
- **Mogelijkheden:** We denken in mogelijkheden om het waar te maken, om te groeien en meer.

**Enthousiast?** Ben je enthousiast geworden na het lezen van deze vacature en wil jij graag weten wat de mogelijkheden zijn voor jou om ons team te versterken? Stuur dan je vragen en CV op naar [info@siestar.nl](mailto:info@siestar.nl), en een kennismakingsgesprek zal volgen om de volgende stappen te doorlopen.