

Vacature: Technisch Commercieel Projectmanager bij SieStar

Locatie: Terneuzen

Type dienstverband: Fulltime

Salarisindicatie: €4.000 - €5.500 bruto per maand

Vakantiedagen: 25 vakantiedagen + 13 ATV-dagen

Leaseauto: Bespreekbaar

Over SieStar

SieStar is een dynamisch bedrijf dat zich richt op batterijopslag systemen en energie managementsystemen. Als innovatief bedrijf dat actief is in batterijopslag en energiebeheersystemen, bieden we onze klanten de tools om energie efficiënter te beheren, op te slaan en in te zetten. Onze oplossingen dragen bij aan **een duurzamere toekomst** en we zijn voortdurend op zoek naar talent dat onze missie deelt. We groeien snel en zoeken daarom een gedreven en ervaren **Technisch Commercieel Projectmanager** om ons team te versterken. In deze rol ben jij verantwoordelijk voor zowel de technische als commerciële kant van onze projecten, waarbij je nauw samenwerkt met de salesafdeling en andere interne teams.

Functieomschrijving

Als **Technisch Commercieel Projectmanager** ben jij de schakel tussen technologie en commercie, met een focus op batterijopslag en energiebeheer. Je werkt nauw samen met ons salesteam om innovatieve, op maat gemaakte oplossingen te ontwikkelen voor onze klanten. Van het analyseren van klantdata tot het opstarten en beheren van projecten; jij zorgt ervoor dat elke klantoplossing naadloos aansluit bij hun behoeften. Als spin in het web ben je zowel technisch als commercieel onderlegd en neem je verantwoordelijkheid voor de volledige projectcyclus.

Je rapporteert direct aan het Management Team (MT).

Taken en verantwoordelijkheden:

- **Technisch commercieel werk:** Samenwerken met de salesafdeling om passende aanbiedingen en strategische voorstellen te creëren.
- **Klantdata-analyse:** Het verzamelen, analyseren en vertalen van klantdata naar concrete voorstellen en offertes.
- **Projectmanagement:** Begeleiden van projecten van start tot oplevering, waarbij je de voortgang bewaakt en zorgt voor een succesvolle uitvoering.
- **Offerte-ondersteuning:** Actief bijdragen aan het opstellen en controleren van offertes en het onderhandelen met klanten.
- **Aansturing technisch team:** Het aansturen van de technische personen binnen het bedrijf
- **Facturatie en inkoop:** Goedkeuren van inkooporders en facturatieprocessen om de administratieve kant van projecten efficiënt te laten verlopen.
- **MT-deelname:** Actief deelnemen aan Management Team-vergaderingen en rapporteren over de voortgang van projecten en de commerciële strategieën.

Wat bieden wij:

- **Veel eigen verantwoordelijkheid en flexibiliteit** in een snelgroeiend bedrijf.
- Een **uitdagende en afwisselende functie** met ruimte voor eigen initiatief en ontwikkeling.
- Een **salaris tussen de €4.000 en €5.500 bruto per maand**, afhankelijk van ervaring en kwalificaties.
- **25 vakantiedagen + 13 ATV-dagen** per jaar.
- De mogelijkheid tot een **leaseauto** (bespreekbaar).

Wie ben jij?

- Je hebt een afgeronde technische HBO opleiding (bijvoorbeeld in elektrotechniek, of vergelijkbaar) en minimaal 3 jaar ervaring in een commerciële of projectmanagementfunctie.
- Je hebt ervaring met batterijopslag of energiebeheersystemen, en je begrijpt de technologische en commerciële aspecten van deze producten.
- Ervaring met het opstarten en opvolgen van klantprojecten in een technische werkomgeving.
- Je hebt een sterk analytisch vermogen en kunt klantdata vertalen naar waardevolle strategische voorstellen.
- Je beschikt over uitstekende communicatieve vaardigheden, zowel in het Nederlands als in het Engels.
- Je hebt ervaring met het werken in een team, maar kunt ook goed zelfstandig werken.
- Je hebt een proactieve en oplossingsgerichte werkhouding en denkt graag mee over de groei van het bedrijf.

Interesse?

Ben jij klaar om bij te dragen aan de energietransitie en de groei van een innovatief bedrijf? Word dan onze nieuwe **Technisch Commercieel Projectmanager**! Stuur je motivatie en CV naar administratie@siestar.nl.

Wij kijken uit naar jouw reactie!